

## Trekantsområdet kalder!

Du skal ud af startblokken og besøge og styrke salget til vores nye og eksisterende kunder. Så du skal have "huntergen" i dig og trives med at tilbringe størstedelen af din tid ude ved kunderne som du allerede kender gennem netværk indenfor byggebranchen og industrien i Trekants-området.

### Arbejdsopgaver:

Du har fokus på at styrke salget, tager kontakten til nye kunder, booker besøg og besøger pladserne og afdækker kundens behov for bemanning til vikariater og du kan snakke med, fordi du kender kunden og kundens opgaver. Du skal forvente at være på kundebesøg hver dag, besøge pladser hvor vi har vikarer arbejdende.

### Hvem er du:

Du er en salgsorienteret "hunter" type, fastholdende og vedholdende til ordrerne kommer i hus. Du skaber tillid og det vigtigt for dig at være løsningsorienteret sælger. Du går i dybden og er grundig i din tilgang til kunden, specielt i forhold til at afdække alle behov for personale.

Har erfaring med salgsofbyggende arbejde.

Du:

- Er nysgerrig og følger med i hvad der foregår i dit område.
- Er resultatorienteret.
- Er udadvendt og formår at vedligeholde og udvikle vedvarende professionelle relationer.
- Er struktureret og systematisk i din tilgang til opgaverne.
- Behersker dansk i skrift og tale og engelsk i tale.
- Har disciplin og plads til at arbejde hjemmefra.
- Har kørekort.

### Hvad kan vi love dig:

Du vil få et godt og udfordrende job. Vi er en virksomhed med korte beslutningsveje og giver stor mulighed for at præge din egen hverdag og sætte dit selvstændige fingeraftryk, på løsningen af dine opgaver.

Vi trækker alle i den samme retning, arbejder mod et fælles mål.

Så hvis du kan mener at du har jagtinstinkt og du tænder på jagten så er det dig vi leder efter. Hvis du synes dette job lyder interessant og motiverer dig til at blive vores nye kollega, så skynd dig til tasterne.

Løn efter kvalifikationer med favorable pension og en gul-plade bil til rådighed i dit arbejde

Tiltrædelse hurtigst muligt.

Der bliver løbende indkaldt til samtaler, så tøv ikke!

Ønsker du at vide mere om stillingen, kan du kontakte Salgskonsulent Erik Sardemann på tlf. 53 61 20 96 eller mail: erik@ebbesen-people.dk